



Fort de son expertise dans les probiotiques, BIOCOTEX vise à devenir le leader mondial dans le domaine du microbiote. Notre mission Microbiote est un écosystème dynamique basé sur 4 piliers :

- **La Fondation Microbiote pour financer les projets de recherche.**
- **L'Institut Microbiote pour créer et publier de l'information scientifique.**
- **Ses produits probiotiques (Saccharomyces boulardii CNCM I-745® depuis 1953 et sa nouvelle gamme Symbiosys).**
- **Des Investissements dans des start-ups scientifiques.**

Animé par une vision industrielle et un esprit d'innovation, BIOCOTEX s'engage à apporter le meilleur soin aux patients, en privilégiant un travail sur le long terme dans un dialogue constant avec les professionnels de la santé. Venez vivre une expérience professionnelle unique, dans une entreprise en forte croissance.

Un Attaché Commercial Régional H/F

Missions :

L'assistant commercial Export a pour mission d'assister le responsable Régional et son équipe ainsi que la coordinatrice export dans leurs missions et contribue au développement de la région. Il assure l'interface entre les partenaires et les différents services supports internes (ADV, Finance, Marketing, Médical, Production...) : partage, rassemble, analyse et synthétise les informations. A ce titre, vous aurez en charge :

Relation avec les partenaires :

- Contact quotidien avec les partenaires (mail + téléphone).
- Suivi des dépenses budgétaires
- Elaboration des fiches tarifs
- Suivi des commandes & des livraisons en lien avec le service ADV
- Suivi des factures & des règlements

Gestion/analyse/suivi de dossiers :

- Contrats et juridique
- Produits & stocks
- Packaging
- Suivi des Marques, des AMM (autorisations de mise sur le marché)
- Réclamations (qualité - pharmacovigilance)
- Séminaires

Suivi budgétaire/ Imputations comptables :

- Saisie SAP des chiffres d'affaires et des budgets marketing
- Suivi Marketing, Affaires médicales, Formation

Relance et suivi du partenaire :

- Ventes locales et Prévisions Industrielles et Commerciales

Assistanat classique :

- Saisie des ordres de missions.
- Organisation des déplacements de la région.
- Obtention des visas.
- Préparation de présentations Powerpoint.

Profil / Compétences :

Issu d'une formation Bac +3 à 5 en commerce international, **vous avez une expérience similaire réussie de 3 ans minimum à l'international.**

Vous avez une bonne maîtrise d'Excel et de Powerpoint ainsi qu'un goût pour les chiffres.

Un niveau d'anglais courant à l'écrit et à l'oral est indispensable pour ce poste.

Vous êtes orienté client, autonome, force de proposition, humble, rigoureux et tenace.

Vous avez une très bonne aisance relationnelle et avez l'esprit commercial.

Poste à pourvoir immédiatement.

Localisation :

Gentilly -94

Pour postuler :

Venez relever ce défi et adressez votre candidature sur le site :

https://www.welcometothejungle.co/fr/companies/biocodex/jobs/attache-commercial-regional-h-f_gentilly